

Präzision, die Wirkung zeigt – von der Medizintechnik bis in die Raumfahrt.

Unsere Feinstmetallgewebe sieht man selten, ihre Wirkung ist jedoch überall spürbar. Sie kommen in Brennstoffzellen und Batterien zum Einsatz, in moderner Elektronik und Akustik, in der Wasserfiltration, der Biotechnologie sowie in der Luft- und Raumfahrt. Bei BOPP entwickeln und produzieren wir hochpräzise Feinstmetallgewebe für anspruchsvolle Anwendungen weltweit. Unsere Lösungen entstehen dort, wo es auf kleinste Details ankommt und auf Menschen, die ihr Handwerk verstehen.

Als Verstärkung unseres Teams in Zürich Affolternsuchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine/n

Inside Sales Manager Export (w/m/d) 100%

Zu deinen verantwortungsvollen Aufgaben gehören unter anderem

- Selbstständige Bearbeitung von Kundenanfragen sowie Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten und Aufträgen bis zur termingerechten Auslieferung
- Organisation und Abwicklung von Import- und Exportsendungen inklusive Erstellung der erforderlichen Zoll-, Versand- und Exportdokumente
- Erstellung von Ursprungszeugnissen, Zertifikaten sowie weiteren exportrelevanten Unterlagen für nationale und internationale Lieferungen
- Überwachung von Lieferterminen sowie Koordination und Abstimmung mit Kunden, Spediteuren, Lieferanten und internen Fachbereichen
- Verhandlung von Frachtraten und Zusammenarbeit mit internationalen Transport- und Logistikpartnern
- Pflege von Kunden-, Material- und Stammdaten sowie Lagerbewirtschaftung und Bestandsverwaltung in SAP
- Mitwirkung bei der Organisation von Messen und Ausstellungen sowie Unterstützung bei qualitätssichernden Massnahmen und kontinuierlichen Verbesserungsprozessen

Anforderungen

- Abgeschlossene kaufmännische Grundausbildung (EFZ oder gleichwertig), idealerweise ergänzt durch eine Weiterbildung im Bereich Export, Logistik oder internationaler Handel
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Auftragsabwicklung, Vertriebsorganisation oder Exportadministration eines internationalen Unternehmens
- Technisches Verständnis sowie Interesse an technischen Produkten und internationalen Vertriebs- und Exportprozessen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse; weitere Fremdsprachen sind von Vorteil
- Sicherer Umgang mit MS Office sowie gute SAP Kenntnisse
- Selbstständige, strukturierte und zuverlässige Arbeitsweise mit hoher Dienstleistungs- und Kundenorientierung
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, Teamgeist und Freude an einer vielseitigen Drehscheibenfunktion

Wir bieten

- Eine spannende, abwechslungsreiche und anspruchsvolle Tätigkeit
- Einen modernen und sicheren Arbeitsplatz in einem professionellen Umfeld, geprägt von Vertrauen und Offenheit
- Sehr kurze Entscheidungswege und eine familiäre Unternehmenskultur
- Ein Team, dass sich gegenseitig unterstützt und gemeinsam an Lösungen arbeitet

- Individuelle Einarbeitung und Schulung bei Stellenantritt
- Attraktive Anstellungsbedingungen mit sicherer Vorsorgeeinrichtung
- Eine Anstellung bei einem 2026 von Deloitte als «Best Managed Company» ausgezeichneten Unternehmen

Suchst du eine besondere Herausforderung? Möchtest du in einer verantwortungsvollen Position den Erfolg unseres Unternehmens substanziell mitgestalten? Dann sende uns deine vollständigen Unterlagen per E-Mail an hr@bopp.ch noch heute zu.

Für Auskünfte steht dir Deniz Tevs unter Tel. +41 44 377 66 41 gerne zur Verfügung.

Weitere produkt- und firmenbezogene Auskünfte finden Sie unter www.bopp.ch.

G. BOPP + Co. AG
Human Resources
Bachmannweg 21
8046 Zürich

